

Специалист по продажам UserGate

Программа курса

О курсе

Код курса	UG.SALES01
Длительность курса	1 день / 8 академических часов
Описание	Погружение в инструменты и методики, которые превратят технические особенности UserGate в убедительные бизнес - аргументы.
Аудитория	Курс предназначен для авторизованных партнеров и дистрибьюторов компании UserGate.
Предварительные требования	Для успешного прохождения курса вам необходимо обладать следующими знаниями и навыками: ▪ Понимание основ сетевой безопасности; ▪ Опыт работы в продажах; ▪ Навыки ведения переговоров, презентации продуктов и работы с возражениями Заказчиков; ▪ Разработка стратегии продаж и планирование работы с Заказчиками; ▪ Желание учиться и развиваться, иметь мотивацию к профессиональному росту и развитию карьеры.

Настоящим уведомляем, что исключительное право на все материалы данного Учебного курса, включая программу курса, опубликованную на сайте <https://usergate.com>, принадлежат ООО «Юзергейт». Любое копирование, распространение, использование любым другим способом данных материалов без разрешения правообладателя запрещено.

Программа курса

- Миссия компании UserGate;
- Партнерская программа и ее преимущества;
- Требования регуляторов, которым удовлетворяют решения UserGate;
- Плюсы экосистемного подхода в реализации ИТ-инфраструктуры заказчиков;
- Продажа решений UserGate на примере одного кейса;
- Политика лицензирования решений UserGate;
- Продажа услуг UserGate;
- Обзор возможностей продуктов экосистемы UserGate SUMMA;
- Услуги от вендора UserGate.

